



COMUNICAÇÃO E MARKETING

FORMAÇÃO "ECOSSISTEMA TÉCNICO, JURÍDICO E ADMINISTRATIVE DE UM CCTLD"

Dora Miranda, .PT Tiago Ribeiro, .PT

24.09.2025, Moçambique







ANTES DE COMEÇARMOS

QUEREMOS CONHECER-VOS

MELHOR!



https://www.menti.com/alr9hfsai4ps







COMUNICAÇÃO NOS CCTLDs





Os ccTLDs estão escondidos à vista de todos: a maioria é invisível!

- São vistos apenas como infraestruturas técnicas;
- <page-header> Falta de comunicação = falta de confiança;
- Sem confiança não há crescimento nos registos.







IDENTIDADE NACIONAL





- Um ccTLD é mais do que um domínio de topo: é identidade nacional;
- Um domínio de topo nacional transmite confiança, pertença e orgulho digital;
- Não vendemos só domínios. Vendemos confiança digital.

Cada ccTLD é um ativo estratégico do país.







COMUNICAÇÃO





Comunicação = Confiança x Consistência x Clareza

- **Confiança** → mostrar que o ccTLD é seguro;
- **Consistência** → manter presença regular;
- Clareza → falar de forma simples e compreensível.







CANAIS DE MARKETING





Canais de divulgação imprescindíveis:

- **Website** → autoridade institucional;
- Redes sociais → comunidade e alcance;
- **Imprensa** → reputação pública.







CANAIS DE MARKETING





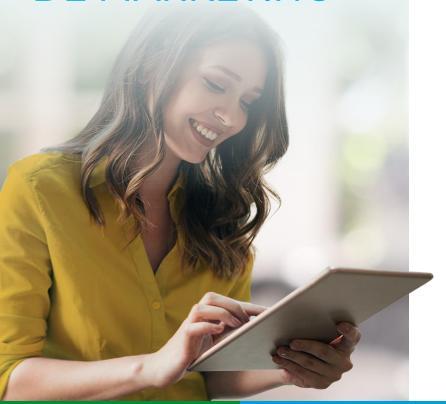
Outros canais:

- Blog/newsletter → autoridade e educar;
- **Eventos** → proximidade com utilizadores e parceiros;
- **Email marketing** → comunicação direta com clientes, registrars e stakeholders.





CAMPANHAS DE MARKETING



- **1. Objetivo** → o que quero alcançar?
- 2. Público-alvo → quem quero impactar?
- **3.** Mensagem → qual a ideia central?
- **4.** Oferta → qual a proposta única do ccTLD?
- **5.** Canal → onde vou comunicar?
- **6.** Resultado esperado → como vou medir?





EXEMPLOS DE CAMPANHAS













2milhes.Pt

Conte-nos a sua história em .pt





EXEMPLOS DE CAMPANHAS





https://www.youtube.com/watch?v=7m4c2FKc-g4









EXERCÍCIO PRÁTICO

Se tivessem 5.000€ (375000 MZN) para promover o vosso ccTLD, o que fariam?









Framework:

- Quem: o porta-voz designado;
- **Como:** comunicado, entrevista, artigo de opinião, evento;
- **Quando:** rápido, mas com dados confirmados;
- Onde: canais oficiais (site, redes, imprensa);
- **Porquê:** enquadramento, contexto, notoriedade;
- o quê: factos objetivos e verificáveis.







O que Não Fazer:

- X Vários porta-vozes sem alinhamento;
- X Improvisar respostas em incidentes;
- X Atrasar ou ignorar jornalistas;
- X Entrar em confronto direto;
- X Falar sem coordenação com comunicação interna.







O que Fazer:

- Definir porta-vozes oficiais;
- Consultar sempre a equipa de comunicação;
- ✓ Preparar Q&A interno;
- ✓ Treinar porta-vozes (media training);
- Garantir consistência de mensagem.







EXEMPLO IMPRENSA

> 15 notícias

Foram registados 2 milhões de domínios .pt em novo marco histórico

casa bits Casa dos Bits

11 jun 2025 10:13

O website bossatavira.pt é o cliente número 2 milhões no registo de domínios em Portugal, segundo a entidade .PT.















COMUNICAÇÃO

Qual será a vossa próxima ação de comunicação com a imprensa e como a vão executar?









- Cada registrar ou parceiro pode ser um embaixador do ccTLD.
- © Co-branding → Pouco custo, multiplicador de alcance.





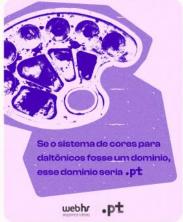
EXEMPLOS DE PARCERIAS







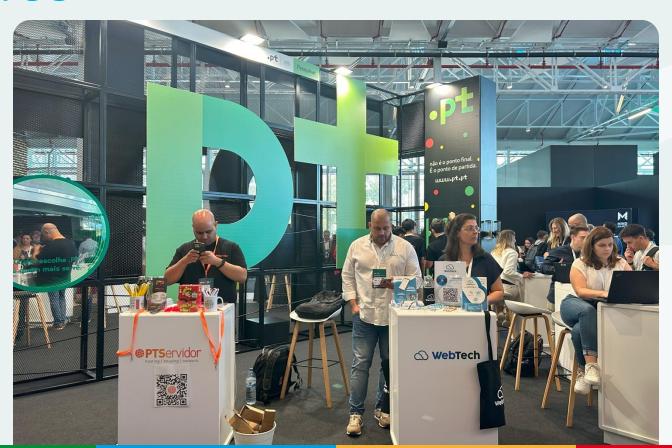








EVENTOS











EXERCÍCIO PRÁTICO

Quem seriam 3 parceiros estratégicos que poderiam ativar para reforçar o impacto do vosso ccTLD?









QUESTÕES?

Comentários? Sugestões?





Coalition for Digital Africa



Obriagd@!

dora.miranda@pt.pt / tiago.ribeiro@pt.pt



